



Sales Engineer – Delta-L Berghem (Oss)

Ben jij zelfstandig, resultaatgericht en heb jij een passie voor techniek? Ben jij commercieel ingesteld en kun jij snel schakelen in een omgeving waar je aan meerdere projecten tegelijk werkt? Dan zijn wij op zoek naar jou!

Het bedrijf Delta-L

Delta-L ontwerpt, levert en monteert diverse systemen voor geluidsisolatie en trillingsisolatie voor de bouw en industrie en vertegenwoordigt CDM op de Nederlandse markt.

Als je de sector niet kent, heb je misschien nog nooit van ons gehoord. Onze oplossingen worden echter in veel gebouwen toegepast door heel Nederland, zoals in onder andere theaters, bioscopen en sporthallen. Het kan zijn dat je in een gebouw dicht bij het spoor woont dat op trillingsdempers is geplaatst om hinder van het treinverkeer te voorkomen of dat je in een fitnessclub sport op een zwevende vloer die is toegepast om geluidsoverlast bij omwonenden tegen te gaan.

Delta-L en CDM hebben een grote naam opgebouwd in de branche. We staan bekend om onze expertise, kwaliteit en onze service. De systemen zijn veelal maatwerk en worden continu doorontwikkeld om voor elke situatie de juiste oplossing te kunnen bieden.

De functie Sales Engineer

Als Sales Engineer bij Delta-L ben je in staat om adviseurs en klanten te overtuigen van de toegevoegde waarde van onze oplossingen. Samen met het team ga je oplossingen uitwerken en afstemmen op de project specifieke eisen.

Daarnaast speel je een belangrijke rol in het opstellen van offertes, de opvolging ervan en het begeleiden van projecten tijdens uitvoering. Ook het verkennen van de markt en het versterken van bepaalde marktsegmenten behoort tot je bezigheden.

Een afspraak met een akoestische adviseur, een bouwplaats bezoek bij een uitvoerder of een bespreking met een projectleider en inkoper; jouw dagen zitten vol afwisseling met projecten door heel Nederland.

Jouw profiel

- Minimaal HBO diploma van een technische studie en een zakelijk instinct
- Je bent zelfstandig en resultaatgericht
- Je kunt snel schakelen tussen meerdere projecten/processen en vindt het leuk om bij projecten betrokken te zijn van A tot Z
- Je bent communicatief sterk

Wat biedt Delta-L

- Marktconform salaris, afhankelijk van kennis, opleiding en ervaring
- Bonusregeling



Vacature

- Veel uitdagingen en de mogelijkheid jezelf te ontwikkelen en door te groeien tot het verkrijgen van eigen regie over jouw projecten of marktsegment
- Hoge vrijheid en een informele bedrijfscultuur met nauwe samenwerking
- Aantal uren en werkdagen per week zijn bespreekbaar

Geïnteresseerd?

Neem contact op met Tim Rutjes via t.rutjes@delta-l.nl of 0800-555 55 44.